

Juristische Projektprüfung und Verkauf von Windparks

Berlin, Leonardo Royal Hotel Berlin

11.12.2019 - 12.12.2019

10:00 - 17:00 Uhr, 09:00 - 16:00 Uhr

Veranstaltungsnummer: VA 19-49-03

Teilnahmegebühr: 1095.00 € | 795.00 € BWE-Mitglieder, zzgl. 19% USt.

Einführung in die Struktur und den Ablauf von Verkaufsprozessen

Erhalten Sie einen umfassenden Überblick über die Struktur von Verkaufsprozessen und erfahren Sie, welche Parteien daran beteiligt sind. Erfahren Sie zudem, welche Verkaufsvarianten in der Windbranche existieren und lernen Sie die entsprechenden Abläufe der unterschiedlichen Verkaufsprozesse im Detail kennen.

Schwerpunkte der juristischen Due Diligence

Steigende Investitionssummen und stetig wachsende Komplexität kennzeichnen aktuelle Windparkprojekte. Entsprechend anspruchsvoll sind die Anforderungen an die juristische Projektprüfung im Vorfeld eines Verkaufs. Lernen Sie, welchen Prüfumfang Öffentliches Recht, Netzanschluss, Projektverträge, Nutzungsverträge und dingliche Sicherheiten einnehmen und worauf Sie im Detail achten müssen.

Gestaltung von Kaufverträgen

Diskutieren Sie den Einfluss der Projektrisiken auf den Wert des Windparks und erlernen Sie, diese vertraglich einzugrenzen. Erhalten Sie darüber hinaus Empfehlungen, wie Sie sich in Verhandlungen strategisch positionieren, um Ihre angesetzten Ziele zu erreichen.

Nehmen Sie an diesem Seminar teil, um die juristische Prüfung von Windparkprojekten zu durchdringen und zu verstehen, wie deren Ergebnisse auf den Kaufvertrag einfließen.

<https://www.bwe-seminare.de/veranstaltungen-juristische-projektpruefung-und-verkauf-von-windparks-1>